

Vill du vara med på en utvecklande och spännande resa? Vi söker dig som vill jobba internationellt med teknisk försäljning i elektronikbranschen.

NCAB Group (www.ncabgroup.com) är en av världens snabbast växande producenter av mönsterkort och levererar lösningar med hög kvalitet och leveransprecision till professionella kunder inom elektronikindustrin. Med fokus på kvalitet och starka relationer omsätter vi idag 1 300 MSEK och har 280 medarbetare i 13 länder från Kina till USA. Vi har haft en mycket stark tillväxt sedan starten för ca 20 år sedan och är glada över att kunna ge våra medarbetare möjligheten att växa med oss!

Det svenska bolaget sitter i moderna lokaler på huvudkontoret i Bromma och är idag 20 anställda. Vi är väletablerade på marknaden med ett gott förhållande till våra kunder, och strävar efter att vara lösningorienterade med högt kundfokus.

För mer information om NCAB Group besök gärna www.ncabgroup.com

Key Account Manager

Att arbeta som Key Account Manager på NCAB Group handlar helt och hållet om att skapa den bästa kundupplevelsen. Vi söker med andra ord dig som är passionerad och professionell i ditt förhållande till försäljning och kunder. För att kunna hjälpa våra kunder att bli än mer framgångsrika ställs höga krav på oss att vara kompetenta inom både kommersiella och tekniska frågor. Du har en nyckelroll i vårt svenska bolag där du tillsammans med innesäljare och tekniker ansvarar för våra kunders viktigaste komponent; mönsterkortet. Hög servicenivå, kvalitet och leveransprecision är centrala delar i leveransen till våra kunder.

Arbetsuppgifterna består av allt från att bearbeta nya kunder med t ex besök, offerering, agera tekniskt bollplank m m till att underhålla och utveckla relationer och affärer med våra kunder.

Vi söker dig som alltid strävar efter att ge lite mer, att erbjuda kunden ett bättre erbjudande, att hitta bättre sätt att nyttja egna resurser så vi förblir så effektiva som möjligt utan att för den skull tappa långsiktighet och lönsamhet.

NCAB Group Swedens kunder finns i hela Sverige och våra fabriker finns runt om i Europa och Kina, varpå resor förväntas av dig. Vi är aldrig bättre än vår senaste leverans och vår senaste kundkontakt så du behöver vara lyhörd för vad marknaden vill ha och förväntar sig av den bästa.

En av företagets allra största styrkor är hur vi kommunicerar allt ovanstående med kund varför din sociala förmåga tillsammans med tekniska kompetens värdesätts tungt.

Kvalifikationer

- Minst tre års erfarenhet av liknande arbetsuppgifter
- Teknisk läggning och har lätt att förstå t ex ritningar och tekniska specifikationer
- Utåtriktad, serviceorienterad och tar gärna egna initiativ
- Strukturerad och noggrann
- Duktig på att skapa nya kundkontakter och att underhålla befintliga
- Målfokuserad med en stark vilja att leverera resultat
- Mycket god kunskap i svenska, engelska och Microsoft Office

Anställningsform: Tillsvidareanställning med tillträde snarast. Provanställning 6 månader tillämpas. Intervjuer sker löpande och tjänsten kan komma att tillsättas under annonseringen.

Ansökan

Mejla din ansökan innehållande CV och personliga brev till rikard.wallin@ncabgroup.com
Vi genomför intervjuer fortlöpande och vill därför ha din ansökan så snart som möjligt.

Frågor om tjänsten besvaras av Rikard Wallin, VD tel: 08-4030 0041 eller 070-286 88 69.