

Die **NCAB Group (Schweden, 1993)** ist einer der am schnellsten wachsenden Leiterplattenhersteller in Europa und europäischer Marktführer im Bereich Leiterplattenbeschaffung.

# Join us!



## KEY ACCOUNT MANAGER (W/M)

Im Rahmen unseres Wachstums suchen wir Sie als **Key Account Manager (w/m)**, um unser Team zu unterstützen und unser Geschäft im Raum **Nürnberg** und/oder **München** weiterzuentwickeln.

### HABEN WIR EIN ÄHNLICHES VERSTÄNDNIS VOM VERTRIEB?

Sie sind seit mehreren Jahren im Außendienst und auf der Suche nach einer neuen Herausforderung mit Verantwortung und Gestaltungsmöglichkeit im Vertrieb? Sie begeistern sich für hoch-technologische Produkte und kennen sich im Bereich Leiterplatten aus? Sie möchten Ihr Business entwickeln und gerne neue Projekte mit Kunden verwirklichen? Sie sind sehr gut organisiert und möchten sich in einer wachsenden Struktur gerne einbringen? Dann sind Sie bei uns richtig!

### SO DENKEN, HANDELN UND ARBEITEN WIR:

- Wir arbeiten mit hochtechnologischen Produkten in einer modernen Branche mit Zukunft und Potential.
- Wir genießen eine wertbasierte Zusammenarbeit mit hoch-qualitativen Abläufen.
- Eine solide Einarbeitung inkl. Mentoring-Programm ermöglicht Ihnen einen erfolgreichen Start.
- Wir bieten ein attraktives Gehaltspaket und ein flexibles Arbeitsmodell inkl. 30 Urlaubstage im Jahr.
- Internationale Perspektive ist in diesem sicheren und stark wachsenden Umfeld gegeben.
- Es bestehen Freiraum für Eigenverantwortung und Offenheit für neue Ideen.

### IHRE QUALIFIKATION:

- Fundierte Erfahrung in der Elektronik- bzw. in der Leiterplattenbranche
- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium und sehr gute Englischkenntnisse
- Professionelles und souveränes Auftreten
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick und proaktive Vorgehensweise
- Unternehmerisches Denken und Verantwortungsbewusstsein

Auf Ihre Bewerbungsunterlagen freuen wir uns: [bewerbung@ncabgroup.com](mailto:bewerbung@ncabgroup.com)

**Unsere Werte: Quality first - Strong relationships - Full responsibility**

[www.ncabgroup.com](http://www.ncabgroup.com)