

Die **NCAB Group (Schweden, 1993)** ist einer der am schnellsten wachsenden Leiterplattenhersteller in Europa und der europäische Marktführer im Bereich Leiterplattenbeschaffung. Tragen Sie zu dieser Erfolgsgeschichte bei und starten Sie als **Key Account Manager (w/m)** in unserem neuen Büro in **Kirchlingern**.

KEY ACCOUNT MANAGER (W/M)



HABEN WIR EIN ÄHNLICHES VERSTÄNDNIS VOM VERTRIEB?

- Sie sind erfolgreich im Vertrieb und auf der Suche nach einer neuen Herausforderung mit Verantwortung und Gestaltungsmöglichkeit?
 - Sie begeistern sich für hoch-technologische Produkte und kennen sich im Bereich Leiterplatten aus?
 - Sie möchten Ihr Business entwickeln und gerne neue Projekte mit Kunden verwirklichen?
 - Sie sind proaktiv, qualitäts- und lösungsorientiert und möchten sich in einer wachsenden Struktur aktiv einbringen?
- Dann sind Sie bei uns richtig!

SO DENKEN, HANDELN UND ARBEITEN WIR:

- Wir arbeiten mit hoch-technologischen Produkten in einer modernen Branche mit Zukunft und Potential.
- Wir genießen eine wertbasierte Zusammenarbeit mit hoch-qualitativen Abläufen.
- Eine solide Einarbeitung inkl. Mentoring-Programm ermöglicht Ihnen einen erfolgreichen Start.
- Wir bieten ein attraktives Gehaltspaket und ein flexibles Arbeitsmodell inkl. 30 Urlaubstagen im Jahr.
- Internationale Perspektive ist in diesem sicheren und stark wachsenden Umfeld gegeben.
- Es bestehen Freiraum für Eigenverantwortung und Offenheit für neue Ideen.

IHRE PERSÖNLICHKEIT WIRD GESUCHT UND IHRE QUALIFIKATION GESCHÄTZT

- Fundierte Erfahrung in der Elektronik- bzw. in der Leiterplattenbranche
- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium und sehr gute Englischkenntnisse
- Professionelles und souveränes Auftreten
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick und proaktive Vorgehensweise
- Unternehmerisches Denken und Verantwortungsbewusstsein

Auf Ihre Bewerbungsunterlagen freuen wir uns: bewerbung@ncabgroup.com

Quality first - Strong relationships - Full responsibility